



## IMS PERFORMANCE ANALYTICS

### APPLICATION VENTES – REPRÉSENTANT

**IMS Performance Analytics** est une solution de planification stratégique axée sur les utilisateurs, conçue pour fournir à chaque intervenant de votre équipe d'analyse commerciale la capacité de voir les indicateurs de rendement clés (IRC) et de produire des rapports à leur sujet afin de favoriser l'efficacité et l'efficience et de réduire le coût total de vos renseignements commerciaux. Toutes les éditions sont adaptables pour fournir un maximum de souplesse et d'extensibilité. En sa qualité de progiciel-service (modèle SLaaS), **IMS Performance Analytics** tire le maximum de différentes technologies pour s'assurer de répondre aux besoins de chaque utilisateur à l'aide de la meilleure plateforme de présentation sur le marché. Une multitude d'options de présentation sont offertes pour s'assurer que chaque utilisateur dispose des visualisations les plus propices à favoriser un processus décisionnel efficace.

Accroître l'efficacité de l'équipe de vente à l'aide de tableaux de bord faciles à interpréter qui répondent à leurs plus importantes questions d'affaires

Grâce à IMS Performance Analytics, Application ventes – Représentant (anciennement appelé Sales Intelligence Dashboards), les représentants ont accès à des renseignements faciles à interpréter afin de comprendre leurs efforts de vente et de mettre en évidence le potentiel non exploité de leur territoire.

Un ensemble de vues inspirées de la pratique exemplaire, adaptable aux besoins du client, contient des indicateurs de rendement clés qui favorisent l'analyse rapide, par les représentants, du rendement des ventes et du produit ainsi que la prise de décisions éclairées.

**Faits saillants sur les ventes :** Donne aux représentants un bref résumé du rendement de leur territoire.

- Quel est mon rendement par rapport à ma cible?
- Mon territoire est-il en croissance?

**Rendement du territoire :** Détecte les tendances relatives aux ventes et aux activités de prescription et compare le rendement à tout niveau géographique.

- Quels RTA/points de vente accusent un recul?
- Quel est le rendement de mes RTA/points de vente au fil du temps?

**Aperçus sur la concurrence :** Repère les tendances du marché et analyse le scénario de la concurrence dans chaque territoire/région.


- Quelle est la tendance des produits sous ma responsabilité par rapport aux concurrents?


**Liste des médecins-prescripteurs :** Fait un suivi du rendement de vos principaux prescripteurs et des produits privilégiés, et les compare.


- Sur quels médecins devrais-je concentrer mes efforts?
- Quel est mon rendement par rapport à ma cible de visites?

**Ciblage des médecins-prescripteurs :** Diagnostique votre part de marché et vos activités de visite pour un médecin donné.

- Quelle est la tendance de l'activité de prescription des médecins hautement prioritaires?
- Mes visites donnent-elles de bons résultats?

 +1 514 428-6000 (MONTRÉAL)

 +1 613 599-0711 (OTTAWA)

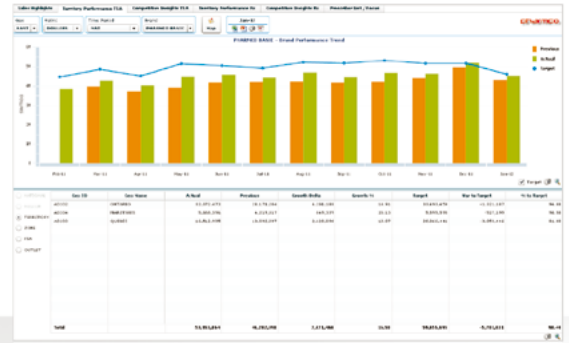
 +1 905 816-5000 (TORONTO)

 [www.imsperformanceanalytics.com](http://www.imsperformanceanalytics.com)

Prête à la transmission dans iPad, iPhone et Blackberry, l'application Sales Edition – Rep propose aux représentants et aux responsables de territoire des renseignements instantanés, toujours disponibles, par l'entremise de commandes tactiles pour naviguer la hiérarchie de votre région (offert en ligne ou hors ligne).

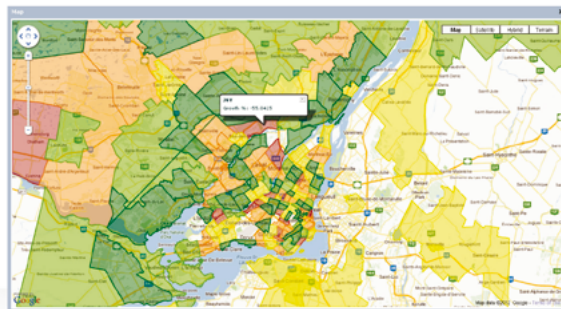


EXEMPLE DE SOLUTION HORS LIGNE POUR IPAD



EXEMPLE DE SOLUTION EN LIGNE POUR IPAD/PORTABLE

Une vue sous forme de carte est aussi offerte. Il suffit de cliquer sur l'icône de mappage pour qu'apparaisse une vue en couleurs des médecins hautement prioritaires et de leur emplacement exact dans un territoire donné. Le codage en couleurs facilite aussi le repérage des territoires qui accusent un recul par rapport à une cible préétablie.



**LÉGENDE DE CROISSANCE:**  
 PREMIERS 20 % = VERT FONCÉ  
 PROCHAINS 20 % = VERT PÂLE  
 PROCHAINS 20 % = JAUNE  
 PROCHAINS 20 % = ORANGE  
 DERNIERS 20 % = ROUGE



Pour consulter le site de démonstration et observer la facilité d'utilisation et la qualité des points de vue proposés, visitez:

[Application ventes – Représentant](#)

Pour en savoir plus sur notre suite de solutions IMS Performance Analytics, veuillez contacter votre représentant IMS Brogan pour une démonstration ou visitez [www.imsperformanceanalytics.com](http://www.imsperformanceanalytics.com)