

Simplifiez et optimisez le canal des ventes

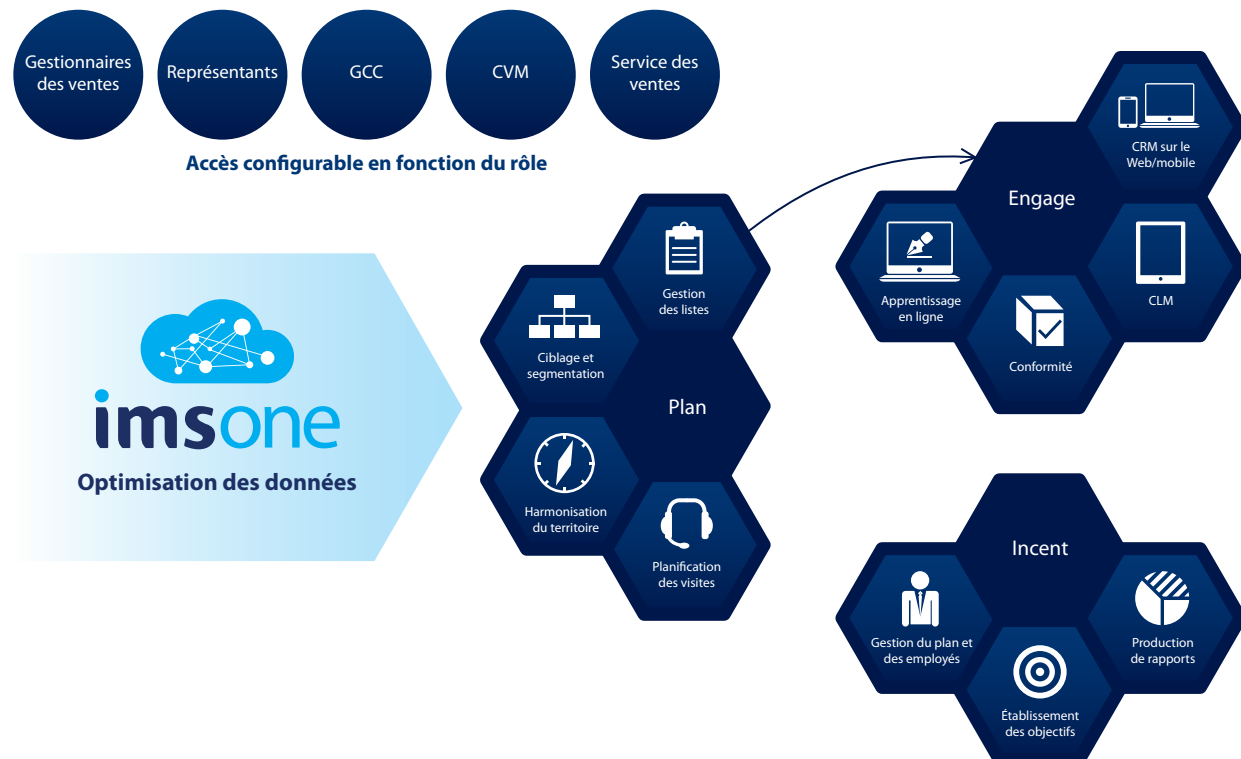
nexus™ > sales

Voici **Nexus Sales**, une puissante suite d'applications de ventes intégrées et infonuagiques, qui vise à procurer aux entreprises œuvrant en soins de santé une meilleure compréhension du parcours du client, afin d'optimiser le canal des ventes de bout en bout.

Grâce à Nexus Sales, les entreprises du domaine des soins de santé seront en mesure de gérer de façon économique les stratégies de vente, le rendement, la rémunération, la planification des comptes et du territoire – à l'aide d'un seul système.

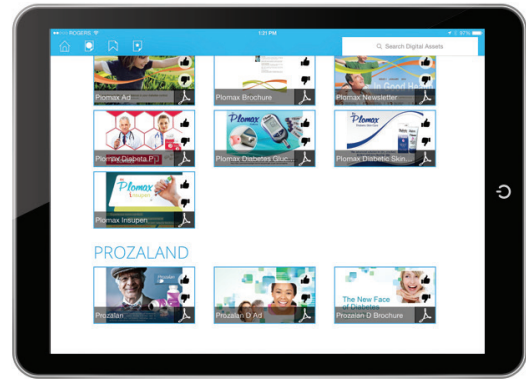
COMPOSANTES DE L'APPLICATION NEXXUS SALES

- **Plan** Simplifie l'organisation, le déploiement et la gestion des activités de planification des ventes.
- **Engage CRM** Permet une gestion efficace des territoires et facilite la tenue et le suivi des interactions individuelles pour le personnel sur le terrain.
- **Engage CLM** Diffuse le contenu numérique interactif, le transmet et en fait un suivi sans difficulté, en plus de recueillir en temps réel les commentaires sur l'utilisation et l'efficacité.
- **Incent** Procure la capacité d'administrer, de déployer et de faire un suivi des stimulants qui sont alignés avec efficacité sur les objectifs de l'entreprise.



PLAN : INTÈGRE ET SIMPLIFIE LA PLANIFICATION DES VENTES

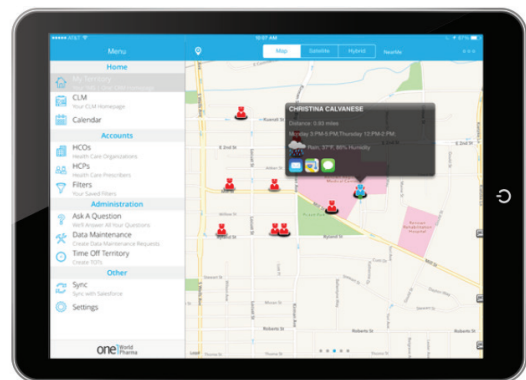
- **Planification transparente.** Tous ont accès aux changements apportés à un module – intégration de la planification et des analyses de toute l'entreprise.
- **Énorme réduction du temps.** Nexxus Sales favorise un déploiement et des mises à jour plus rapides. En fait, il est possible de décider des changements apportés sur le terrain et de les compléter 90 % plus vite que dans les systèmes traditionnels.
- **Responsabilité accrue.** Nexxus Sales permet de s'assurer que le personnel sur le terrain reçoit une compensation exacte et opportune pour son travail.



ENGAGE CLM VUE AUX FINS D'ILLUSTRATION SEULEMENT.

ENGAGE CRM : DONNE LIEU À DES INTERACTIONS SIGNIFICATIVES

- **Mobile.** Applications CRM/CLM entièrement fonctionnelles et intégrées, offertes en ligne et hors ligne, et dotées d'une interface utilisateur intuitive pour simplifier les tâches et donner des résultats.
- **Flexible.** Adapte la gestion des relations clients aux besoins propres à votre entreprise.
- **Localisé.** Prend en charge la langue et les processus selon les besoins et les règlements locaux.
- **Entièrement intégré.** Renseignements CLM déjà inscrits pour simplifier la saisie de données sur les visites et améliorer l'exactitude.
- **Agile.** Gestion agile des versions pour répondre rapidement à vos nouveaux besoins émergents.



ENGAGE CRM VUE AUX FINS D'ILLUSTRATION SEULEMENT.

INCENT : ALIGNE LE RENDEMENT SUR LES OBJECTIFS D'AFFAIRES

- **Logiciel configurable.** Grâce à un logiciel réellement configurable, Incent facilite l'adaptation rapide aux changements des règles commerciales.
- **Alignement plus rigoureux.** Fait augmenter de 4 à 6 % les revenus grâce à un alignement plus rigoureux sur les objectifs de votre entreprise et de votre marque.
- **RCI rapide.** Pour Incent, le RCI type est réalisé en moins de 12 mois – certaines entreprises obtiennent un retour de plus de 300 % en 12 à 18 mois.
- **Hausse de productivité.** Atteinte d'une hausse de 2 à 5 % de la productivité des ventes, en raison d'une réduction de la « comptabilité reflet ».



ENGAGE CRM VUE AUX FINS D'ILLUSTRATION SEULEMENT.



Pour en savoir plus sur Nexxus Sales ou sur d'autres solutions d'IMS Health, visitez imshealth.com/nexxus/sales ou adressez-vous à votre représentant IMS Brogan.